

ア7々-5に戦略を勉強する
戦略社長塾銀座校

1位作りの「地域戦略」

■ 戦略社長塾

会社は粗利益をエネルギー源にして生きています。その粗利益はお客からしか生まれません。経営の本質はお客を作ることと作ったお客の維持にあるのです。卸や業務用の販売業のような「訪問型」の営業では、お客を作ったり維持するために出ていく「広い意味での営業費用」が、作り出した粗利益の「65%~70%」もかかります。管理部門の経費・家賃を払うと、経常利益になるのは、粗利益の「6%~8%」になってしまいます。地域戦略の研究をすれば、この率が2~3倍以上高くなります。「**地域戦略**」がはじまります。

【会場】中央区銀座4-9-5 銀昭ビル3F 曲渕税理士事務所内

【日時】水曜日 18時~20時(開催日は別に定めます)

【参加費】12,000円(全4回)1回あたり3,000円

+ テキスト代2,500円(税別)



製作：ランチェスター経営塾 竹田陽一

【地域戦略】

利益性を良くするには、まず粗利益の65%~70%も占める広い意味での営業費を、構造的に低く押さえなければなりません。利益性を高める原則より、特定の地域にお客を集中して作ると、生産性マイナスの移動時間の減少から、営業経費が安くなります。特定の地域にお客を集中して作らないと、まともな利益は出ないということです。

- 第1回 経営を構成する要因と利益性の原則
実行の手順とランチェスターの法則
- 第2回 強者の地域戦略と、弱者の地域戦略
- 第3回 1位の地域作りと、陶山訥庵の戦略
- 第4回 1位作りの地域戦略
営業簿記を実行

1時間のビデオを約20分ほど観てから、約20分間、参加者とディスカッションしていきます。これを3回行います。自ら話すことで頭が整理され、他の経営者の意見を聴いて、新たな発見、気づきが得られます。

インストラクター・司会進行役

町コン経営塾銀座校塾長・税理士 曲渕 博史



私たちは、税務・会計の専門家として、我々の知識・経験・ネットワークを最大限に活用し、お客様に常に最高のサービスを提供してまいります。また、中小企業の経営者のみなさまには、その成長・発展と安定経営のために経営に必要な情報を、タイムリーにお伝えすべく、月次決算書作成を中心としたサービスを提供させて頂いております。

お申込はFAXで。「戦略社長塾 参加申込書」 お申込みされた方には詳細な内容と地図をお送ります。

ご住所	〒		業種・業界
会社名	従業員数	人	業
TEL	役職名	お名前	
	FAX		

問合せ先

〒104-0061東京都中央区銀座4-9-5 銀昭ビル3F 曲渕税理士事務所

FAX 03-6278-7235

TEL 03-6278-7234